

**「大学推薦企業」「就職センター推薦企業」のエントリー希望者募集について**  
(2025年3月卒業予定者対象)

今年度募集要領は以下のとおりです。  
推薦企業にエントリーを希望する学生は、以下の事前説明会に出席してください。

事前説明会：12月11日(月)、12日(火)、14日(木) いずれも12時50分～13時20分(昼休み)  
実施方法：オンラインにより実施（申込者に参加URLをご連絡します）

以下のURLまたはQRコードよりお申し込みください(事前予約制(当日11:30迄申込可))  
<https://forms.gle/fjeNhDCNoE8Y9BhU8>



大手企業や優良企業で、学内選考の上、大学から「推薦」ができる企業です。  
推薦を希望する学生は締切日を厳守して以下の書類を提出してください。

**【留意事項】**

- (1) 推薦企業の業界や企業の理解が出来ていて、「第1志望」である人を対象とします。
- (2) **本学推薦後、推薦企業から「内定」や「内々定」を得た場合には、必ずその企業に入社をしていただくこととなります（推薦名簿提出後の辞退不可）。**
- (3) 本学推薦後、推薦企業の選考を優先していただきますが、**日程が重複しない限り、他の企業のエントリー、選考も併行して行ってください。**
- (4) 学内エントリー申込期間： 2月1日(木)～2月7日(水) 午後5時まで(締切厳守)
- (5) 学内エントリー申込場所： 各キャンパス就職センター窓口
- (6) 提出書類： 下記①②の用紙を就職センターが指定するWebサイトからダウンロードをして、記入の上提出してください。
  - ①推薦企業学内選考申込書
  - ②大学指定の履歴書(すべての項目を記入し提出すること)
  - ③大学指定のWeb模擬テスト(SPI型と玉手箱型のセット)の購入(未購入の場合は必ず申込時までに申し込んでください)
 ※後日、指定日に就職センターにおいて「模擬テストを受検」していただきます。
- (7) 選考方法：書類審査、学内面接(1回)、大学指定Web模擬テストの模試結果
- (8) 留学生可の推薦企業の場合、日本人学生と同様の選考に臨むこととなります。事前の準備が大切になりますので早めにキャリア形成・就職センターにご相談ください。

**大学推薦企業**

企業名	2023年 3月迄の 進路実績	2024年 3月卒予定 進路決定	キャリア形成・就職センターからの メッセージ	企業名	2023年 3月迄の 進路実績	2024年 3月卒予定 進路決定	キャリア形成・就職センターからの メッセージ
留学生可			<p><b>【求める人物像】</b> キャリタスUCより 個性豊かで、チャレンジ精神に富んだ人材 自ら考え主体的に動き、課題を見つけ、解決方法を 提案し、中心となって解決できる人材。また、多様な 考え方を受け入れ、様々な関係者と、コミュニケーシ ョン良く物事を推進していける人材。</p> <p><b>【事業内容】</b> キャリタスUCより ■国内外建設事業(建築・土木・設備等建設工事 の請負) ■不動産投資開発事業、PFI事業、都市開発等 ■環境・生産プラント・情報・エネルギー等に関する エンジニアリング事業 ■上記に関する調査・企画・研究・設計・マネジメント 及びコンサルティング業務等</p> <p><b>【会社概要】</b> キャリタスUCより 資本金 743億6500万円 売上高 1兆4,829億円(2022年3月実績) 従業員数 10,688名(2022年3月) 採用職種 エリア職(A地域) 勤務地 東京・横浜・千葉千葉支店管轄地域 休日 完全週休2日制</p> <p><b>【キャリア形成・就職センター担当者より】</b> 将来、千葉県で大きな公共事業や商業施設の建設、 再開発事業などの社会貢献性の高い仕事を目指し たい人必見！ 1. 千葉県を中心に活躍したいという学生にお勧め。 ※千葉支店「エリア職」採用で例年「作業所事務職」 「営業職」。 2. 千葉支店では、JIU卒業生が多数勤務。 3. 本学キャンパスの建設、改修工事の実績多数。 ※東金A・B・C棟、本部棟、記念ホール等 4. コミュニケーション力、Webテストの基礎学力が求められます。 5. 企業・業界研究で、競合他社の総合建設業との 比較で何を考えたのか話せる準備が求められます。 (例) なぜ、総合建設業を選んだのか、清水建設 を選んだのか・・・などなど 6. 推薦の学生には、千葉支店の方々、内定まで の面接指導などを丁寧にサポートしてくれます (独自の支援)。</p>	留学生可			<p><b>【こんな学生に会ってみたい】</b> マイナビ2024より 海外経験や語学力に自信がある人 学内活動の経験が豊富な人 学外活動の経験が豊富な人 個性をアピールできる人 チームワークを重視する人</p> <p><b>【事業内容】</b> マイナビ2024より 紀伊國屋書店では店舗における書籍販売と並び、大学や官公庁・企 業などへの法人営業が基幹事業となっています。 以下のようなさまざまな商材を取り扱い、人と本との出会いをプロデュ ースしています。 [取扱商材] 和洋書籍・雑誌/事務機器/情報文献/電子書籍/教育設備 その他事業として、出版、映像商品・書誌データベース制作、ホールの 経営なども行っています。</p> <p><b>【会社概要】</b> マイナビ2024より 資本金 3,600万円 売上高 968億円(2022年8月期) 従業員数 5,000名 採用職種 総合職(店舗・営業・情報システム等) 勤務地 全国 休日 週休2日制</p> <p><b>【キャリア形成・就職センター担当者より】</b> 書籍や映像商品などの販売に興味を持ち、海外にも拠点を 持つグローバルな企業で頑張りたい人必見！ 1. 日本を代表する書店で海外にも幅広く展開。 本が好きで接客業務に意欲的な人、 主体的に動き、学ぶことが出来る方にお勧め。 2. 店舗ごとでイベントを開催しているので、イベント企画 に興味のある学生にもお勧めです。 (作家サイン会、特集イベントなど) 3. 将来、海外支店への勤務の希望があれば、可能性 もあり、語学力を活かしたい学生にもお勧めです。 海外に42店舗、6営業所・3事務所 米国、シンガポール、台湾、インドネシア、マレーシア、 タイ、オーストラリア、アラブ首長国連邦(UAE)、 ミャンマー、カンボジアに拠点 国内/新宿本店をはじめ全国に68店舗、7営業 本部(28営業部・営業所)、86ブックセンター 4. 店舗勤務、外商営業においてコミュニケーション力が 求められます。 5. 公立や私立の図書館運営に関する管理業務なども 有り。</p>
清水建設株式会社	26	1		株式会社紀伊國屋書店	21		
業種 総合工事業 東証プライム				業種 書籍・文房具 小売業			
【同業他社例】 大林組、鹿島建設、 大成建設 など				【同業他社例】 三省堂書店、トーハン、 丸善雄松堂 など			

※応募締切後、学内選考を行い、各企業への推薦者を決定します。  
※業種は日本標準産業分類による

企業名	2023年 3月迄の 進路実績	2024年 3月卒予定 進路決定	キャリア形成・就職センターからの メッセージ	企業名	2023年 3月迄の 進路実績	2024年 3月卒予定 進路決定	キャリア形成・就職センターからの メッセージ
留学生可  株式会社大林組  業種 総合工事業 東証プライム  【同業他社例】 清水建設、鹿島建設、 大成建設 など		27	<p><b>【こんな学生に会ってみたい】</b> マイナビ2024より 大学での学問に自信がある人 資格取得に積極的な人 海外経験や語学力に自信がある人 学内活動の経験が豊富な人 学外活動の経験が豊富な人 インターンシップなどの就業体験がある人 個性をアピールできる人 チームワークを重視する人 こだわりや探究心の強い人 とにかく負けず嫌いな人 冷静に物事を判断できる人</p> <p><b>【事業内容】</b> マイナビ2024より 国内外建設工事、地域開発・都市開発・その他建設に関する事業、及びこれらに関するエンジニアリング・マネジメント・コンサルティング業務の受託、不動産事業 ほか</p> <p><b>【会社概要】</b> マイナビ2024より 資本金 577億5200万円 売上高 1兆3,870億2,800万円（2023年3月期） 従業員数 9,134名（2023年3月） 採用職種 事務（営業、不動産、PPP/PFI事業、開発企画、経営企画、総務、人事、財務、経理、ICTなど） 勤務地 本支店管轄地域の拠点型職員採用 札幌支店、東北支店、東京本店、北陸支店、名古屋支店、大阪本店、広島支店、四国支店、九州支店の各支店管轄で選考時に選択 休日 完全週休2日制</p> <p><b>【キャリア形成・就職センター担当者より】</b> 1. 高いレベルの筆記テスト突破が必要。論理的に話せて、明確な書類作成ができる人、他部署や他職種の方と連携し働ける人が求められている印象。 2. 毎年数千名のエントリーシートを人事担当者が1枚ずつ確認。 ネットなどに出ているエントリーシートの成功事例は事前に確認しているのでコピーなどは厳禁。 3. 本学キャンパスの建設、改修工事やメンテナンスの実績多数。 *紀尾井町1・2・3号棟、安房キャンパス、葉学棟、水田記念図書館、野球場等を建設 4. 同業他社との違い（何故、大林組でなければならないのか）、また建設業界の理解も必要。 大林組は建築事業、土木事業、開発事業、新領域事業※の4本柱の事業展開 ※新領域事業 陸上・洋上風力、地熱、小水力、バイオマス、太陽光などの再生可能エネルギーへの取り組みやPPP事業の推進に加え、建設デジタル、アグリ・バイオビジネスなど</p>	留学生可  高砂熱学工業株式会社  業種 建設業・ 設備工事業 東証プライム  【同業他社例】 大気社、東洋熱工業、 新日本空調 など		23	<p><b>【求める人物像】</b> キャリタスUCより 創意と変革の精神をもち、周囲と協力しながら粘り強く物事に取り組むことができる人物</p> <p><b>【事業内容】</b> キャリタスUCより 空調設備の設計・施工を核とした総合エンジニアリング事業 空調設備/クリーンルーム及び関連機器装置/地域冷暖房施設/コージェネレーション設備/電気・計装・通信設備/設備診断・故障診断システム/除湿・乾燥設備/原子力施設空調設備/高度精密空調設備/廃棄物真空搬送施設/加熱・冷却設備/冷凍・冷蔵設備/給排水衛生設備/エネルギーソリューション/ESCO事業/エネルギー供給事業/水処理事業/その他各種環境制御、熱工学システムの設計・施工を核とした環境エンジニアリング</p> <p><b>【会社概要】</b> キャリタスUCより 資本金 131億3,400万円 売上高 3,027億4,600万円（2021年3月実績） 従業員数 2131名（2022年3月）単体 採用職種 グローバル事務職/技術職 勤務地 全国各地/海外 ※将来的に海外現地法人での勤務可能性有り 休日 完全週休2日制</p> <p><b>【キャリア形成・就職センター担当者より】</b> 脱炭素社会を目指す環境リーディング企業で働きたい人必見！熱と空気を操るコア技術を世界の総合エンジニアリング企業。</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 建設に関する空調設備関係に携わる仕事です。専門知識などは入社後に研修で学びます。</li> <li>2. グローバル事務職は、事務職や営業職であっても、施工現場を知る研修などもあり、人材育成に熱心な企業です。</li> <li>3. 社内他部署や他社と連携する仕事などもあり、コミュニケーションに支障のない人が求められます。</li> <li>4. 空調設備だけでなく、シャーベットの製氷機の独自技術や、世界初の民間月面探査プログラムに参加する企業です。</li> <li>5. 業界研究とともに、高砂熱学工業ではどのようなことで貢献したいかを話せるようにしましょう。</li> </ol> <p>空調設備の設計・施工を核とした総合エンジニアリング事業 &lt;具体的なソリューション&gt; 空調設備/クリーンルーム/地域冷暖房施設/コージェネレーション設備/電気設備/計装設備/通信設備/除湿・乾燥設備/設備診断・故障診断システム/原子力施設空調設備/高度精密空調設備/廃棄物真空搬送施設/加熱・冷却設備/冷凍・冷蔵設備/給排水衛生設備/エネルギーソリューション/ESCO事業/エネルギー供給事業/水処理事業/水産物高鮮度化ソリューション</p>

※応募締切後、学内選考を行い、各企業への推薦者を決定します。

※業種は日本標準産業分類による

企業名	2023年 3月迄の 進路実績	2024年 3月卒予定 進路決定	キャリア形成・就職センターからの メッセージ	企業名	2023年 3月迄の 進路実績	2024年 3月卒予定 進路決定	キャリア形成・就職センターからの メッセージ
株式会社千葉銀行  業種 銀行業 東証プライム  【同業他社例】 京葉銀行、千葉興業 銀行、都市銀行、 他県地方銀行 など	26		<p><b>【こんな学生に会ってみたい】</b> マイナビ2024より 資格取得に積極的な人 海外経験や語学力に自信がある人 学外活動の経験が豊富な人 個性をアピールできる人 冷静に物事を判断できる人</p> <p><b>【事業内容】</b> マイナビ2024より ちばぎんは、今後も持続的な成長が期待される千葉県を主な営業基盤とする地域金融機関です。営業店では、渉外担当・窓口担当として、法人・個人のお客さまに対する提案営業を行っています。法人のお客さまには、融資や事業経営に関する多様なニーズに対する提案を、個人のお客さまには、ライフプランに合わせた資産運用やローンなどに関する提案をしています。その他、商品開発や経営企画などを行う各種本部業務や、ニューヨーク、香港、ロンドンなどでの海外店業務など、様々な業務があります。業務内容の幅の広さもちばぎんの魅力の一つです。</p> <p><b>【会社概要】</b> マイナビ2024より 資本金 1,450億円（2022年9月30日現在） 預金量 15兆245億円（2022年9月30日現在） 従業員数 4,106名（2022年9月30日現在） 採用職種 総合職（エリア総合職を含む） 勤務地 茨城、埼玉、千葉、東京、大阪 将来的に海外現地法人での勤務の可能性有り。 休日 完全週休2日制</p> <p><b>【キャリア形成・就職センター担当者より】</b> 金融業界で活躍したい、千葉県の企業や産業の発展に金融で貢献したいという人必見</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>競合他社と比較して、金融業界で何がしたいのか、なぜ他行ではなく千葉銀行を選んだかの理由がはっきりしている人を求めています。</li> <li>男・女ともに「営業」ができる人材「総合職」に限定した採用です。 ※話し上手以上に、「聞き上手」のコミュニケーション力を有しているかも判断材料。</li> <li>入行後、継続して業務に関連した各種の資格取得が通常業務の他に求められます。</li> <li>横浜銀行、武蔵野銀行との戦略的アライアンス提携（他行との差異化）</li> <li>企業の資金調達支援、企業の事業承継、DXの推進、資産運用など、金融業界の業務は幅広い。</li> </ol>				

※応募締切後、学内選考を行い、各企業への推薦者を決定します。

※業種は日本標準産業分類による

就職センター推薦企業

企業名	2023年 3月迄の 進路実績	2024年 3月卒予定 進路決定	キャリア形成・就職センターからの メッセージ	企業名	2023年 3月迄の 進路実績	2024年 3月卒予定 進路決定	キャリア形成・就職センターからの メッセージ
留学生可  <a href="#">株式会社伊藤園</a>  業 種 清涼飲料 製造業 東証プライム 【同業他社例】 ヤクルト、コカ・コーラ、 サントリー、カゴメ その他の食品・飲料 会社 など	9	1	<p><b>【学生へのメッセージ】</b> マイナビ2024より 「伊藤園」というと、保守的な企業というイメージが強い かもしれませんが。当社の歴史を振り返ると、世界初の缶 入りウーロン茶や缶入り煎茶（せんちゃ）を発売したり、 業界に先駆けてホット対応ペットボトル飲料を発売したり と、じつはチャレンジ旺盛な企業です。なぜなら、当社で は「前向きな失敗ならば可」とされています。何かにチャレ ンジしようとするからこそその失敗であり、その失敗から何かを 学び、次に生かせばそれは無駄ではありません。 そんな社風が当社には根付いています。社員の昇進や昇 格の際は、学歴・年齢などは一切関係なく、能力と成果 によって評価されます。社員一人ひとりが自ら考えて行動 し、互いに切磋琢磨することにより成長し、それに伴い会 社は成長すると考えています。 また、当社は、学びたいと考えている社員に対しては、自 己啓発援助制度としてビジネススキル14コースから選択 できる「伊藤園大学」や「伊藤園ティーテイスター社内検 定」などを整えています。自分の将来を考え、キャリアアッ プを図ることができるのも当社の魅力の一つだと思います。 入社がゴールではありません。入社後も自分の夢や目標 を実現すべく、自ら考えて行動できる方をお待ちしており ます。（人事部 採用課）</p> <p><b>【事業内容】</b> マイナビ2024より 清涼飲料（緑茶・麦茶・烏龍茶・紅茶・コーヒー・野菜・ 果実・その他）の製造・販売、茶葉の製造・販売、烏龍 茶および紅茶の輸入・販売、健康食品の製造・販売</p> <p><b>【会社概要】</b> マイナビ2024より 資本金 199億1,230万円 売上高 【連結】4,007億6,900万円 【単体】3,003億1,900万円 ※2022年4月期実績 従業員数 5,175名(男性4,584名、女性591名) ※2022年4月30日現在 主な採用職種 営業職（全国採用、エリア別採用） 販売職（全国採用） 事務職（全国採用） 勤務地 ■全国採用 ※全国勤務が可能な人 ■エリア別採用（営業職のみ） ※9地区から選択 ※北海道地区、東北地区、北関東地区、 首都圏地区、中部・東海地区、 北陸・甲信越地区、近畿地区、 中国・四国地区、九州地区 休日 週休2日制（年間120日、2022年度）</p> <p><b>【キャリア形成・就職センター担当者より】</b> 東証プライムの有名飲料販売メーカーで活躍したい人 必見！おーいお茶でおなじみで、皆さんご存じのタリーズ コーヒーも伊藤園グループ。</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>好・不況の影響を受けにくい食品・飲料業界で、 増収増益を継続している安定企業です。</li> <li>◆営業職： 既存のお客様（自動販売機・一般小売店など） に対しての提案型営業活動や新規開拓。 ◆販売職 百貨店や専門店内の直営店において店舗の運営・ 管理。直接お客様に対して茶葉の対面販売、 商品の発注業務、在庫管理など ◆事務職 全国各拠点内の営業支援業務 （お客様対応、商品管理、データ入力・受発注 業務、入金管理 など） 伊藤園の営業と生産活動をバックアップするた めの管理業務（人事・総務・財務経理・広報・ 法務・知財など） ※事務職採用数は例年、若干名のようです。</li> <li>普通自動車免許の取得が必須。 営業は普通自動車免許で運転できる搬送車に 乗ってのルートセールス営業が中心（要普通免許）</li> </ol>	留学生可  <a href="#">株式会社 シミズ・ビルライフケア</a>  業 種 総合工事業 ファシリティマネジメント	9	<p><b>【こんな学生に会ってみたい】</b> マイナビ2024より 大学での学問に自信がある人 資格取得に積極的な人 海外経験や語学力に自信がある人 学内活動の経験が豊富な人 学外活動の経験が豊富な人 インターンシップなどの就業体験がある人 個性をアピールできる人 チームワークを重視する人 こだわりや探究心の強い人 とにか負けず嫌いな人 冷静に物事を判断できる人</p> <p><b>【事業内容】</b> マイナビ2024より ・建物及び付属設備の増改築・改修・新築工事の請負 ・建物及び付属設備の各種調査・診断・解析・評価 ・建物の増改築・改修・新築に関する企画・設計・監理 ・建物の耐震診断及び耐震補強設計・監理 ・建物の維持管理に関するマネージメント、付属設備の 運転保守及び清掃・警備等の管理業務の受託 ・前項に関する国外における事業 ・労働者派遣事業</p> <p><b>【会社概要】</b> マイナビ2024より 資本金 1億円 受上高 722億円(2023年3月期) 従業員数 1,752名(2023年4月1日現在) 採用職種 管理 総務・人事・経理・営業・情報系のいずれかでの 配属。 ◎総務→会社のイベントのとりまとめや契約書の確認やトラブ ル対応を主とした業務。 ◎人事→採用や従業員の給与や勤怠を管理。 ◎経理→支払いや精算関係のチェック。 ◎営業→案件を取りに行ったり、案件が決まったら社内に周 知しスムーズに取引が出来るようサポート。 ◎情報系→パソコンやスマホの管理、システム等の確認・発 展のためにサポート。 勤務地 本社エリア、東海支社エリア、関西支社エリア、 九州支社エリア 休日 完全週休2日制</p> <p><b>【キャリア形成・就職センター担当者より】</b> 清水建設100%出訴のグループ企業で、リニューアルや メンテナンスなどに強みを持つ。建設業界を希望する人必見！</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>増改築・改修・新築工事などのリニューアル事業と 建物・設備などのビルメンテナンス事業を柱とする。</li> <li>本学キャンパスの改修工事やメンテナンスでお世話 になっていて、男女卒業生も第一線で活躍して います。</li> <li>例年、SPIの選考があるので、基礎学力も必要 だが、人物も重視で総合事務職を目指す。 体育会系学生の内定実績も有ります。</li> </ol>	

※応募締切後、学内選考を行い、各企業への推薦者を決定します。

※業種は日本標準産業分類による